

- Det er vemodig å måtte selge bedriften, men det er dette som må til



OVERTAR: De ansatte hos Industrifokus i Porsgrunn ble i går informert om at bedriften er solgt til Tess. (Foto: Fredrik Strøm)

Av [Fredrik Strøm](#) Publisert: 26. april 2018, kl. 21:58 Sist oppdatert: 26. april 2018, kl. 21:58

PORSGRUNN: Etter nesten 20 år som eier og driver av Industrifokus i Porsgrunn, har Magne Rønningen solgt bedriften til Tess.

– Alle kjenner bygget her som Tools-bygget, men nå tar en ny landsdekkende kjede over, sier han.

Bakgrunnen er at alle frittstående forhandlere i Tools-kjeden ble fristilt ved nyttår. Magne Rønningen visste at han ikke kunne stå alene som forhandler av verktøy til bedrift- og proffmarkedet i Grenland og begynte derfor å se seg om etter en ny partner.

Valget falt på Tess, og selv om verken Rønningen eller styreleder i Tess, Ansgar Karlsen, ønsker å gå ut med kjøpesummen, bekrefter de at begge parter er fornøyde.

– Det var ikke prisen som var det viktigste for meg, men samarbeidspartneren, understreker han.

For Magne Rønningen og de sju ansatte i Industrifokus blir med videre, og selv om Tess allerede har en forretning i Porsgrunn, skal de ikke slås sammen.

- Det er vemodig å måtte selge bedriften, men det er dette som må til. For å være med videre trenger vi en sterk kjede i ryggen, sier Rønningen.



Torsdag ettermiddag ble de ansatte informert om overtakelsen under et allmøte i bedriftens lokaler på Vestsiden i Porsgrunn.

Fra null til 44

Fra starten i 1999 har Magne Rønningen bygd stein på stein. Fra null kroner i omsetning omsatte Industrifokus i fjor for 44 millioner kroner.

– Vi har hatt sunn økonomi hele tiden, og tjent penger hvert eneste år, røper han.

Og det skal bedriften fortsette med. Ifølge Rønningen blir det en ny giv nå.

– Jeg har kjempetro på dette. Vi skal fortsatt jobbe med å være best på service ut mot våre kunder fra Notodden til Grenland og Kragerø, forsikrer han.

Side om side

Selv om alt vil fortsette som før blir det snart en synlig forandring. Tess-skiltene vil snart være oppe på veggen.

– Kundene vil gjerne ha alt på et sted. Tess er gode på slanger, koplinger og hydraulikk, mens vi er bra på mekanisk og forbruksmateriell, sier Rønningen og får støtte av Ansgar Karlsen:

– Vi skal ikke slå oss sammen, men heller dra nytte av synergiene. De eksisterende kunderelasjonene skal beholdes. Hos oss er det fagfolk både foran og bak disken, sier Karlsen.

Han legger til at han er ydmyk over hva Grenland oppnår og får til som et industristed.

– Det er et voldsomt fint industriområde, skryter han.

Skal vokse videre

Sammen med Tess og Tess-eide J.E. Sveiseservice i Skien vil selskapet nå omsette for over 100 millioner kroner i Grenland. Ansgar Karlsen forteller at konsernet for tiden er i sterk vekst og har den siste tiden gjort oppkjøp for 350 millioner kroner. Til sammen omsatte Tess-konsernet for mer enn to milliarder kroner i 2017, både i Norge og utlandet.

– Vi har hatt en tett og fin dialog med Industrifokus og Magne Rønningen hele veien, med gjensidig tillit og respekt, sier han.

Nå skal det gode samarbeidet videreføres og begge har stor tro på fremtiden.

– Vi gleder oss som unger, smiler Rønningen.